

www.gemalto.com

Copyright Gemalto 2007. Todos los derechos reservados.



Red de Socios Gemalto

Un grupo mundial de empresas, líder en entrega de soluciones totales

gemalto
security to be free

gemalto
security to be free

Red de Socios Gemalto

Un grupo mundial de empresas, líder en implementación de soluciones totales para mercados verticales como: bancos, ventas a detalle, identidad, telecomunicaciones móviles, seguridad corporativa, salud y transporte.



Red Mundial

La Red de Socios Gemalto constituye una de las más importantes agrupaciones a nivel mundial en el sector. Más de 200 empresas crean soluciones y servicios basados en plataformas de alta seguridad para lograr que las transacciones digitales de todos los días sean sencillas y seguras.

Gemalto ofrece dispositivos de seguridad personalizados, plataformas y servicios para aplicaciones de pagos, control de acceso físico y lógico, identificación, telecomunicaciones móviles, transporte público, etc.

El objetivo de Gemalto es crear soluciones seguras y amigables para el usuario, que salvaguarden la identidad y las propiedades de las personas en línea; proteger transacciones, enriquecer las comunicaciones; elevar la eficiencia y la lealtad y sumar elementos de confiabilidad y conveniencia a la vida cotidiana.

La Red de Socios Gemalto da atención y servicio a estos mercados en más de 60 países. Uno de sus principales objetivos es compartir sus conocimientos para generar oportunidades de negocio y aplicar esta experiencia global, técnica y de negocios a necesidades locales específicas.



Socios de negocio Gemalto

Proveedor de Valor Agregado (VAR)

Los Proveedores de Valor Agregado se seleccionan de acuerdo a:

- Una sólida presencia comercial en la región y en un mercado vertical específico
- Su habilidad para desarrollar proyectos que integren los productos Gemalto a una solución completa
- Sus servicios profesionales para implementar soluciones para los clientes
- Su capacidad de soporte técnico

Los proveedores se seleccionan de acuerdo a:

- Una sólida presencia comercial regional y en un mercado vertical específico
- Infraestructura de soporte

Distribuidores:

Adquieren Productos Gemalto y los revenden a proveedores, VARs e Integradores de sistemas, ofreciendo una sólida estructura de apoyo en ventas, marketing y logística.

Un distribuidor debe cubrir los siguientes requisitos:

- Una sólida presencia comercial regional y una gama significativa de productos IT
- Un equipo de soporte dedicado a Gemalto
- Manejo de inventarios

Integradores de sistemas

Empresas que ofrecen servicios y consultoría profesionales al usuario corporativo final. Integran los productos y soluciones Gemalto a grandes sistemas con base en proyectos donde actúan como contratistas de primer nivel

Socios en Tecnología

Empresas que desarrollan productos (hardware o software) que son complementarios a las soluciones y productos Gemalto. Nuestros Socios en Tecnología trabajan en conjunto con Gemalto para hacer sus productos compatibles y tener la posibilidad de compartir esfuerzos de promoción y marketing.

Socios en Soluciones

Empresas que generan soluciones basadas en productos o tecnología Gemalto utilizando las herramientas desarrolladas por nosotros, así como nuestras políticas y normas de diseño. Nosotros promovemos estas soluciones con nuestros clientes, y en ciertos casos podríamos llegar a comercializarlas.

¿Porqué asociarse con Gemalto?

Formar parte de la Red de Socios Gemalto le otorga privilegios y beneficios que le ayudarán a fortalecer su negocio.

- Administración dedicada para Socios
- Precios preferenciales
- Programas de capacitación
- Derecho al uso del logo Gemalto Partner (Socio Gemalto)
- Eventos exclusivos para Socios Gemalto
- Presencia compartida en eventos, exposiciones y esfuerzos de relaciones públicas
- Soporte técnico
- Y mucho mas...

Conocimiento compartido

- El Soporte permanente y consistente de Gemalto.
- Intercambio de información privilegiada a través de la red y el sitio Web exclusivos para Socios Gemalto.
- Transferencia de conocimientos permanente en relación con las soluciones, productos y tecnología de Gemalto.

Ser un Socio Gemalto es compartir experiencia y éxito

Al convertirse en Socio Gemalto, usted obtiene acceso a una gran comunidad de expertos. Nuestros programas de intercambio de información, de soporte técnico de negocio y de intercambio de experiencias aseguran que juntos amplíemos nuestras oportunidades de negocios.

El compromiso de Gemalto con nuestros socios es a largo plazo para trabajar de manera conjunta con ellos a fin de asegurar su éxito. Al sumar nuestras experiencias, generamos nuevas oportunidades de negocio y hacemos crecer las actuales.

¿Quién es Gemalto?

Gemalto es líder mundial en seguridad digital, agregando valor a innumerables aplicaciones. Nuestra experiencia técnica es indiscutible, como también lo es nuestra capacidad de respuesta y flexibilidad en la creación de soluciones innovadoras para cubrir necesidades específicas.

El compromiso de Gemalto con la investigación y desarrollo (R&D) se demuestra con nuestro equipo de 1,500 ingenieros que han desarrollado un amplio portafolio de plataformas y soluciones de alta calidad.

En un segmento en donde la aparición oportuna dentro del mercado es mas importante que nunca, Gemalto tiene la presencia global y la capacidad para responder a los requerimientos inusitados en el menor tiempo posible. Sin importar qué tan especializada sea la solicitud, contamos con los recursos necesarios para implementar proyectos con la velocidad y el apoyo que nuestros clientes demandan.

Los activos de Gemalto incluyen, no solo nuestra fuerza de trabajo de 11,000 elementos, sino también 24 instalaciones de producción y 31 centros de personalización situados estratégicamente en cada continente.

Los ingresos de Gemalto en 2007 ascendieron a 1 600 millones de euros.

En Gemalto estamos convencidos de que nuestros socios juegan un papel vital para lograr el objetivo de la oferta a nuestros clientes, y ve en las sociedades una manera de desarrollar nuevas fructíferas oportunidades de negocio.