



Gemalto On-Demand Connectivity

Conectando dispositivos

Al abordar el mercado M2M y de otros dispositivos conectados, ayudamos a los operadores y a los fabricantes de dispositivos a ofrecer conectividad instantánea con una gestión de suscripción móvil totalmente flexible durante todo el ciclo de vida del dispositivo.

La conectividad bajo demanda forma parte de la cartera de soluciones Mobile Trust Net de Gemalto, que permite a nuestros clientes ofrecer servicios de confianza en todos los puntos de la cadena de valor móvil.

Gemalto On-Demand Connectivity



Un gran potencial esperando ser explotado

El mercado M2M está buscando soluciones que disminuyan los costos operativos, mediante la mejora de la eficiencia de los procesos de negocio y SLA que garanticen niveles de rendimiento en todo el mundo.

La llegada de la generación "siempre conectada" junto con redes móviles mejoradas han fomentado la multiplicación de los dispositivos. Los servicios móviles continúan creciendo y están transformando la forma en que se comportan las personas y la forma en que las empresas se relacionan con ellas. La conectividad móvil es ahora una parte fundamental de nuestra vida cotidiana, con un claro enfoque en la inmediatez y la conveniencia; y la provisión de una manera fácil de conectar esos dispositivos conforma una gran oportunidad para los operadores móviles y los fabricantes de dispositivos.

Para 2016, el valor de este mercado global se estima en USD \$100,000 millones (Fuente: IDC 2013).

Hay tres impulsores principales de este crecimiento:

- > Los clientes esperan conectarse dondequiera que estén.
- > Las redes más rápidas están abriendo nuevas oportunidades para los servicios sobre la marcha.
- > Cada vez hay una mayor cantidad y variedad de dispositivos conectados.

Pero también hay dos desafíos principales que están obstaculizando el crecimiento en este mercado:

- > La compleja logística de conectar múltiples dispositivos con múltiples perfiles en múltiples países, tanto para operadores como para suscriptores.
- > La experiencia, a menudo molesta, del usuario final para generar una suscripción.

La respuesta

Para brindar una experiencia de usuario "siempre activo", la conectividad móvil debe convertirse en una característica estándar en los dispositivos y añadir valor y diferenciación tanto al dispositivo como al contenido que proporciona. Como tal, los proveedores de conectividad deben simplificar los planes de datos y ofrecer a los clientes suscripciones flexibles que puedan activarse y modificarse fácilmente según sea necesario.

Nuestra solución

La oferta de **Conectividad Bajo Demanda de Gemalto** brinda a los operadores, a los fabricantes de dispositivos y a los proveedores de servicios una solución segura y altamente confiable para gestionar de forma dinámica las suscripciones de banda ancha móvil, independientemente de la cobertura de red.

La Conectividad Bajo Demanda de Gemalto se adapta al mercado M2M y de otros dispositivos conectados. Provee una forma sencilla de ofrecer una conectividad adaptable, basada en tecnología innovadora que está configurada para aumentar drásticamente el despliegue de estos nuevos dispositivos conectados.

¿Qué brinda la oferta?

- > **Habilita**, proporcionando la infraestructura necesaria para la conectividad futura, incluyendo una UICC integrada y el software para la gestión remota de las suscripciones.
- > **Conecta**, mediante servicios bootstrap que permiten conectar cualquier dispositivo en la puesta en marcha inicial y durante todo su ciclo de vida, con perfiles completos descargados en el primer uso que se pueden activar, eliminar o intercambiar según se requiera.
- > **Ofrece valor**, a través de servicios y ofertas que se pueden adaptar a los clientes individuales según el uso.

Los beneficios

La oferta de Conectividad Bajo Demanda de Gemalto ayuda a los fabricantes de dispositivos a destacarse del resto en un mercado altamente competitivo; permite a los operadores de telecomunicaciones proporcionar los planes de datos del tamaño adecuado para impulsar la tasa de adopción de conectividad de banda ancha, y ofrece SLA adaptados a los proveedores de servicios M2M, lo que les permite monetizar su base de usuarios y maximizar los ingresos provenientes de los servicios de conectividad.

Lo ayuda a alcanzar su potencial de negocios mediante:

- > Conectividad en todas partes, al instante.
- > Flexibilidad absoluta en la elección del operador durante la vida útil del dispositivo.
- > Disponibilidad de las suscripciones locales dondequiera que se use el dispositivo.
- > Una experiencia del cliente positiva a través de tecnología fácil.

